

KURZPROFIL

Sehr ertragsreiches Unternehmen für Nutzfahrzeugservice & -aufbauten mit günstigem Standort und erstklassigem Entwicklungspotenzial zu verkaufen, NRW

Referenz-Nr. 516849

AVANDIL GMBH
Neuer Zollhof 1
40221 Düsseldorf
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT Das inhabergeführte Unternehmen bietet einen Allroundservice rund um Nutzfahrzeuge an. Es werden Reparatur- und Instandhaltungsarbeiten sowie Prüfungen an Zugmaschinen, Anhängern und Aufliegern durchgeführt. Zusätzlich hat sich das Unternehmen auf den Service für verschiedene Arten von technischen Auf- und Anbauten spezialisiert. Dabei bestehen meist exklusive Serviceverträge mit den jeweiligen Herstellern. Durch den ausgeprägten Servicegedanken und die konsequente Orientierung am Kundenbedarf konnte das Unternehmen ein Alleinstellungsmerkmal gegenüber Mitbewerbern aufbauen.

Seite 1 / 1

ZIEL Das Unternehmen steht aus persönlichen Gründen zum Verkauf. Falls gewünscht, steht der Inhaber nach geordneter Übergabe bis zu 5 Jahren als Mitarbeiter zur Verfügung.

HISTORIE Das Unternehmen ist bereits über 30 Jahre am Markt etabliert. Auf Grund einer konsequenten Orientierung an den Marktentwicklungen und der entsprechenden strategischen Ausrichtung, konnte im Laufe der Jahre sowohl Umsatz als auch Kundenzahl permanent gesteigert werden.

KENNZAHLEN Umsatzklasse: ca. 1,5 Mio. €. Das Unternehmen erwirtschaftet im Laufe seiner Historie kontinuierliche Umsatz- und Ertragssteigerungen.

KUNDEN Der Servicebetrieb verfügt überwiegend über langjährige Kundenbeziehungen. Im Wesentlichen handelt es sich um gewerbliche Auftraggeber. Die hohe Kundenbindung entsteht durch exzellenten Service, wie Erreichbarkeit und Flexibilität, das spezialisierte Leistungsangebot und durch Preisvorteilen gegenüber Herstellerwerkstätten (OEM).

PERSONAL Im Unternehmen sind ca. 10 Mitarbeiter in den Bereichen Service und Verwaltung beschäftigt.

LAGE Der Standort des Betriebs befindet sich in NRW am Rand des Ruhrgebiets. Es besteht eine sehr gute Autobahnanbindung.

SONSTIGES Das Unternehmen wird familiär und partnerschaftlich geführt. Das Betriebsklima ist gut, Fluktuation und Krankenstand niedrig. Betriebsimmobilie und technische Ausstattung sind ohne Investitionsstau.

POTENZIAL Elektronische Weiterentwicklungen erfordern auch im NFZ-Bereich ein stetiges Aufrüsten und Fortbilden. Hier ist Personal und Unternehmen auf dem neuesten Stand: Aus dieser komfortablen Ausgangssituation können durch die Aufnahme weiterer Technologien in das Leistungsportfolio, z.B. der Kühltechnik, neue Kundensegmente erschlossen werden. Das Unternehmen konnte bisher vollkommen auf Marketingmaßnahmen verzichten. Hier besteht ebenfalls weiteres Wachstumspotential.

UMFANG Es stehen 100% der Geschäftsanteile und optional die Immobilie zum Verkauf.

KONDITIONEN Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.