

KURZPROFIL

Fahrzeughandel mit Werkstatt für PKW und Nutzfahrzeuge in der Harzregion zu verkaufen

Referenz-Nr. 518143

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14
40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-25
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT	In der inhabergeführten, freien Werkstatt werden sämtliche Kfz-Service- und Reparaturarbeiten für PKW und Nutzfahrzeuge aller Fabrikate ausgeführt. Für diese Aufgaben stehen mehrere Fahrzeugbühnen und ein Bremsen- und Achsprüfstand zur Verfügung. Arbeiten an Karosserie und Lack werden durch zuverlässigen Partnerbetriebe übernommen. Neufahrzeuge werden auf Wunsch bestellt und an die Kunden ausgeliefert. Ein Mietfahrzeugservice ist ebenfalls vorhanden. Die Kunden schätzen besonders die Zuverlässigkeit der Leistungen, die hohe Kundenorientierung und ausgesprochene Flexibilität.
ZIEL	Das Unternehmen steht im Zuge der geordneten Nachfolge zum Verkauf. Der Inhaber steht auch nach Übergabe für die Einarbeitung für eine begrenzte Zeit als Berater zur Verfügung.
HISTORIE	Der Betrieb ist bereits seit vielen Jahren in der Region etabliert. Die gleichbleibend hohe Qualität sowie der ausgeprägte Servicegedanke haben zu einem permanent wachsenden Kundenstamm und einer hohen Weiterempfehlungsquote geführt.
KENNZAHLEN	Umsatzklasse: ca. 1 Mio. €. Dabei erwirtschaftete das Unternehmen im Laufe seiner Historie kontinuierliche Umsatzsteigerungen.
KUNDEN	Das Unternehmen verfügt über langjährige Kundenbeziehungen zu Betreibern von Fahrzeugflotten, wie z.B. Handwerker und mittelständische Unternehmen. Der Anteil von Privatkunden liegt bei ca. 50%. Zur hohen Kundenbindung tragen u.a. die gute Erreichbarkeit, die Schnelligkeit der Abwicklung und eine hohe Flexibilität in Notfällen bei.
PERSONAL	Im Betrieb sind 10 Mitarbeiter in den Bereichen Werkstatt, Verwaltung und Verkauf beschäftigt. Es bestehen sowohl erfahrene technische als auch kaufmännische zweite Führungsebenen.
LAGE	Der Standort des Betriebes befindet sich in der Harzregion, mit vorteilhafter Verkehrsanbindung auch an den ÖPNV.
SONSTIGES	Die repräsentative Immobilie, Werkstattausstattung und Inventar sind weitgehend auf aktuellem Stand.
POTENZIAL	Die Werkstatt mit dem Konzept der ausgeprägten Kundenorientierung hat den Erfolg und die Profitabilität bereits unter Beweis gestellt. Diese Basis sichert auch bei unverändertem Fortführen den Erfolg in der Zukunft. Ein aktives Marketing, eine Erweiterung auf weitere Kfz-Marken und die Intensivierung des Nutzfahrzeugservices kann den Kundenstamm zusätzlich erweitern und den Werkstattumsatz steigern. Hierfür bestehen die räumlichen Möglichkeiten für die Aufstockung der Werkstattplätze durch einen Anbau. Ebenfalls kann der Bereich Fahrzeughandel durch Aktivierung des Leasinggeschäftes erweitert werden.
UMFANG	Es stehen 100% der Geschäftsanteile einer GmbH zum Verkauf.
KONDITIONEN	Verkauf gegen Gebot. Eine gewissenhafte Einarbeitung wird durch die Veräußerer gewährleistet. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.

Seite 1 / 1