KURZPROFIL

Ertragsreiches Elektrotechnikunternehmen auf Wachstumskurs, westliches NRW

Referenz-Nr. 519318

AVANDIL GMBH
Mollsfeld 14, 40670 Meerbusch
www.avandil.com

REG HRB Krefeld 14344
UID DE815427280

Fon +49 (0)211 247 908-27
Fax +49 (0)211 247 908-90
rda@avandil.com

TÄTIGKEIT	Das etablierte Unternehmen ist auf die elektrotechnische Ausstattung und Automation von Gebäuden und technischen Anlagen im Bereich der TGA, insbesondere in der Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik (HLK) spezialisiert. Das Leistungsspektrum umfasst die technische Projektierung, Fertigung, Montage und Wartung elektrischer Steuer- und Schaltanlagen sowie deren Verkabelung im Gebäude. Dabei werden sowohl individuelle Endkundenprojekte als auch Fertigungsaufträge für andere Elektrotechnikunternehmen realisiert.
ZIEL	Das inhabergeführte Unternehmen steht aus gesundheitlichen Gründen zum Verkauf. Der Inhaber steht dem Käufer nach Absprache für eine gewissenhafte Einarbeitung und eine gelungene Übergabe zur Verfügung.
HISTORIE	Das Unternehmen verfügt über mehr als 20 Jahre Erfahrung im Bereich der MSR-Technik bzw. im Schaltschrankbau und hat sich als spezialisierter Dienstleister und Fertigungspartner etabliert.
KENNZAHLEN	Umsatzklasse: ca. 0,5 - 1,0 Mio. EUR. Das Unternehmen verzeichnet seit mehreren Jahren steigende Umsätze und Erträge und ist durchgehend profitabel. Für 2026 und 2027 werden insbesondere aufgrund des gezielt aufgebauten Wartungsgeschäfts weitere Steigerungen erwartet; erste Wartungsverträge, die die Tendenz bestätigen, sind bereits abgeschlossen.
KUNDEN	Das Unternehmen pflegt aufgrund seiner über Jahre erworbenen Kompetenz intensive Kundenbeziehungen in den Branchen TGA, HLK, Automatisierungs- und Gebäudetechnik und beliefert einen breiten Kundenstamm.
PERSONAL	Das Unternehmen beschäftigt 10-20 größtenteils junge Mitarbeiter, darunter Elektromeister, gelernte Elektriker sowie angelernte Mitarbeiter, die in der Fertigung und Vor-Ort-Montage eingesetzt werden. In der Verwaltung arbeiten 2 Teilzeitkräfte für kaufmännische Aufgaben und Buchhaltung.
LAGE	Der Standort des Unternehmens befindet sich im attraktiven westlichen Nordrhein- Westfalen in unmittelbarer Nähe einer Großstadt.
SONSTIGES	Das Unternehmen ist schlank strukturiert und wird hochprofessionell geführt.
POTENZIAL	▪ Starkes Wachstumspotenzial in Umsatz und Gewinn durch neu hinzugewonnenes margenhohes Wartungsgeschäft sowie in den Bereichen Photovoltaik und Wärmepumpen ▪ Gute Geschäftsaussichten durch eine geringe Konjunkturabhängigkeit der belieferten Branchen (keine Umsätze mit Automobil- oder Maschinenbauindustrie) ▪ Der Inhaber steht dem Unternehmen auf Wunsch des Käufers auch längerfristig als Projektleiter für Kundenprojekte weiterhin zur Verfügung
UMFANG	Es stehen 100 % der Geschäftsanteile zum Verkauf.
KONDITIONEN	Verkauf gegen Gebot. Für den Käufer fällt seitens AVANDIL kein Vermittlungshonorar an.

Alle Informationen basieren auf Angaben des Veräußerers.